

TỔNG CÔNG TY SÔNG ĐÀ
CÔNG TY CỔ PHẦN THÉP VIỆT-Ý

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: L20/TCK/VCV

Hưng Yên, ngày 6 tháng 3 năm 2014

SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN TP. HỒ CHÍ MINH
Giới trình kinh doanh năm 2013
lỗ và phương hướng khắc phục

Ke Ling

Số: 7242
ĐẾN Ngày: 7/3/14
Chuyển: 1
Lưu hồ sơ số: 1

Kính gửi: SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN TP HCM

Giới trình nguyên nhân kết quả kinh doanh năm 2013 lỗ:

Trong năm 2013, thị trường thép thế giới trải qua một năm đầy biến động trong bầu không khí khủng hoảng kinh tế bao trùm, nhu cầu tiêu thụ thép suy yếu, nguồn cung dư thừa, tồn kho lớn, giao dịch chậm lại, giá nguyên liệu thô tăng cao, giá thép giảm.

Trong nước nền kinh tế suy thoái, bất động sản đóng băng khiến tiêu thụ thép giảm mạnh; gói hỗ trợ 30.000 tỉ đồng hỗ trợ thị trường bất động sản giải ngân rất chậm mới đạt hơn 2% nên chưa phát huy tác dụng; công suất sản xuất lớn khiến cung vượt cầu đồng thời phải cạnh tranh gay gắt với hàng nhập khẩu thép có chứa nguyên tố Bo trốn thuế; về cuối năm nhiều doanh nghiệp tiến hành giảm giá. Cùng với đó giá một loạt các nguyên nhiên liệu đầu vào cơ bản như điện, than, xăng dầu tăng.

Nhận thức được những khó khăn, với bề dày kinh nghiệm trong quản lý và điều hành, hiểu rõ được quy luật thị trường... Ban lãnh đạo Công ty đã tích cực chỉ đạo tăng cường công tác quản lý sản xuất, tiết giảm tiêu hao, kiểm soát chi phí và tập trung đẩy mạnh công tác bán hàng, giữ vững và mở rộng thị trường kết quả là Công ty đã giữ được thị phần, duy trì được sản lượng sản xuất và tiêu thụ, làm giảm được tối đa chi phí biến đổi tính trên sản phẩm, thực tế trong 6 tháng đầu năm Công ty đã lãi 25,74 tỷ đồng.

Tuy nhiên, 6 tháng cuối năm trước những diễn biến phức tạp của thị trường, giá bán thép liên tục giảm. Và mặc dù, chi phí nguyên vật liệu sản xuất phối cũng đã được kiểm soát tốt nhưng do chi phí khấu hao và trả lãi vay vốn đầu tư còn lớn đồng thời do thị trường bị co hẹp, giá phế liệu thế giới có thời điểm tăng nhưng giá thép trong nước lại có xu hướng giảm nên kết quả kinh doanh của Công ty đã không tránh khỏi thua lỗ (53,53) tỷ đồng.

Do vậy, năm 2013 mặc dù Ban lãnh đạo Công ty đã nỗ lực và cố gắng giảm thiểu tối đa nhưng Công ty vẫn bị lỗ 27,7 tỷ đồng.

II. Phương hướng khắc phục

- Thị trường ngành thép đầu năm 2014 đã có nhiều tín hiệu cải thiện bởi một loạt các chính sách và dự án luật sẽ được ban hành của Chính Phủ: đó là việc nâng trần bội.

chi ngân sách và phát hành thêm trái phiếu chính phủ để đầu tư, đồng thời Luật Nhà ở, Luật kinh doanh bất động sản sửa đổi được đánh giá tạo ra "cú hích" mạnh cho thị trường bất động sản phát triển lành mạnh sau khi được thông qua, gói hỗ trợ 30.000 tỉ đồng hỗ trợ thị trường bất động sản được xúc tiến mạnh...

- Ngoài ra, kể từ 1/1/2014 Bộ công thương đã bắt buộc áp dụng Quy chuẩn kỹ thuật quốc gia về thép làm cốt bê tông theo QCVN 7: 2011/BKHCN với mục đích bảo vệ quyền, lợi ích hợp pháp của các DN sản xuất thép và người tiêu dùng trong nước. Việc này không những tạo rào cản đối với thép giá rẻ nhập khẩu từ Trung Quốc, hay thép kém chất lượng giá rẻ từ các DN có công nghệ lạc hậu trong nước, đồng thời sẽ tạo điều kiện cho các DN làm ăn nghiêm túc cho ra các sản phẩm chất lượng cao để có điều kiện cạnh tranh và khẳng định vai trò chất lượng sản phẩm của mình trên thị trường, qua đó sẽ đảm bảo tính công bằng tạo thuận lợi cho các doanh nghiệp thép trong nước. Đặc biệt thuận lợi cho VISCO khi có dây chuyền công nghệ hiện đại, sản phẩm có chất lượng cao, dù tiêu chuẩn đã được khẳng định trên thương trường và thị trường tiêu thụ chủ yếu là các khách hàng dự án.

- Về vốn đảm bảo cho sản xuất kinh doanh: Tính đến 31/12/2013, Vốn chủ sở hữu của Công ty là 631,45 tỷ đồng/492,20 tỷ đồng Vốn điều lệ, và số lỗ lũy kế là 43,15 tỷ đồng. Theo đó, Vốn chủ sở hữu của Công ty vẫn được bảo toàn.

Hơn nữa, Công ty vẫn đang có được sự cam kết tài trợ vốn của các Ngân hàng có năng lực và uy tín như Vietcombank, BIDV, Vietinbank... với hạn mức lớn và cơ chế lãi suất ưu đãi. Do quá trình hoạt động của Công ty đã tạo lập được uy tín với các Ngân hàng tài trợ vốn và đặc biệt là năm 2013, trong bối cảnh nền kinh tế gặp nhiều khó khăn, nhiều doanh nghiệp đã phải cơ cấu lại nợ hoặc chấm dứt hoạt động hoặc phá sản... nhưng Công ty vẫn duy trì hoạt động sản xuất kinh doanh bình thường, có dòng tiền tốt đảm bảo trả nợ đầy đủ và đúng hạn cả nợ ngắn và dài hạn.

Đặc biệt, với nỗ lực trả nợ năm 2013 dư nợ vay vốn dài hạn đầu tư TSCĐ đã giảm mạnh, đồng thời lãi suất cho vay trên thị trường cũng đã duy trì ổn định và có xu hướng giảm. Chính vì vậy chi phí tài chính là lãi vay vốn lưu động và lãi vay vốn cố định năm 2014 của Công ty sẽ giảm đáng kể, làm giảm giá thành.

- Năm 2014, Công ty thực hiện triển khai đồng bộ các biện pháp hạ giá thành sản phẩm, nâng cao hiệu suất sử dụng máy móc thiết bị nhằm để nâng cao hiệu quả sản xuất kinh doanh: Áp dụng tiến bộ khoa học kỹ thuật và công nghệ mới vào sản xuất và quản lý; Tổ chức sắp xếp định biên lao động, sử dụng lao động hợp lý, tinh gọn bộ máy quản lý; Bố trí hợp lý các khâu sản xuất, hạn chế lãng phí nguyên vật liệu (số lượng, chất lượng, giá cả đầu vào, giá thành sản xuất, tồn kho), giảm thiểu tối đa tỷ lệ sản phẩm hỏng; Tổ chức sử dụng vốn hợp lý, tích cực dôn đốc thu hồi công nợ tăng vòng quay vốn lưu động.

19002
CÔNG
CỐ PH
THÉ
VIỆT
MỸ-T.

Về thị trường và hệ thống phân phối: Với lợi thế là Công ty con của Tổng công ty Sông Đà luôn được lựa chọn và giao thi công các công trình, dự án lớn, trọng điểm và VISCO vẫn là lựa chọn ưu tiên cho các dự án, công trình mà Tổng công ty Sông Đà làm tổng thầu, hoặc nhà thầu chính như Thủy điện Lai Châu, Thủy điện Huội Quảng, Xêkaman, Tòa nhà Quốc Hội... cùng các dự án giao thông của Bộ Giao thông Vận tải, đảm bảo cho Công ty có thị trường bền vững, ổn định.

Ngoài ra, Công ty thường xuyên tích cực nghiên cứu, phân tích đánh giá thị trường để có chính sách kinh doanh kịp thời, đồng thời tập trung mở rộng hệ thống khách hàng, tiếp tục khai thác các khu vực thị trường đang nắm giữ, đẩy mạnh công tác tiếp thị đến từng dự án, xây dựng mối quan hệ tốt đối với các chủ đầu tư và tư vấn để gia tăng sản lượng tiêu thụ và giá bán tối đa.

III. Kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2014

Công ty thép Việt - Ý đã xây dựng kế hoạch SXKD năm 2014 như sau:

- Giá trị SXCN : 3.374 tỷ đồng
- Doanh thu : 3.067 tỷ đồng
- Lợi nhuận trước thuế : 20,26 tỷ đồng

Trên đây là báo cáo giải trình kết quả kinh doanh năm 2013 và giải pháp thực hiện kế hoạch năm 2014. Với những lợi thế sẵn có, cùng với sự nỗ lực Hội đồng quản trị, Ban lãnh đạo cùng tập thể CBCNV Công ty, VISCO tin tưởng sẽ có lợi nhuận trong năm 2014 và các năm tiếp theo.

Công ty cổ phần thép Việt Ý rất mong Quý Sở cho phép cổ phiếu VIS được phép giao dịch trở lại trên Sàn giao dịch chứng khoán thành phố Hồ Chí Minh trong thời gian sớm nhất để từng bước lấy lại niềm tin của cổ đông và các nhà đầu tư.

VISCO trân trọng báo cáo với Quý Sở và Quý vị cổ đông.

Xin trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như kính gửi,
- UBCKNN (b/c),
- Lưu TCKT, VP.



TỔNG GIÁM ĐỐC

Nguyễn Thanh Hà